





Vertriebsberater (B2B) Tierkennzeichnung (m/w/d)

Job Übersicht

```
{ "id": 34, "parent_id": null, "lft": 54, "rgt": 133, "depth": 0, "name": "Stellenangebot", "created_at": "2015-10-06 16:31:02", "updated_at": "2020-11-13 12:52:47", "advert_state_id": 6, "client_id": 2, "position": 0, "is_hidden": 0, "header_background_image": null }
```

Verfügbar:

- ab sofort

Einsatzort

- Deutschland

Jobart

- Vollzeit

Karrierestufe

- Mitarbeiter

Aufgabengebiete

- Management
- Vertrieb

Kurzbeschreibung

Werden Sie Teil von der größten „Animal Health Intelligence“ Familie der Welt!

Wir sind in den vergangenen Jahren sehr stark gewachsen und suchen zur Verstärkung unseres motivierten und qualifizierten Teams einen

Vertriebsberater (B2B) Tierkennzeichnung (m/w/d)

Im Home-Office / Außendienst

Allflex, ein Geschäftsbereich innerhalb MSD Animal Health, ist Weltmarktführer in der Entwicklung, der Produktion und dem Vertrieb von Produkten zur Identifikation, Überwachung und Lokalisierung von Nutztieren. Unsere computergestützten Lösungen werden weltweit von Zucht- und Produktionsbetrieben als Managementhilfe eingesetzt. Hierzu zählen auch unsere visuellen und elektronischen Ohrmarken. Sie helfen den Landwirten, die Anforderungen an die offizielle Tierkennzeichnung zu erfüllen und das Management ihrer Bestände zu verbessern, um beste Produktionsergebnisse für eine gesunde Nahrungsmittelversorgung zu erzielen.

Schwerpunkt der Aufgabe des Vertriebsberaters liegt in der Betreuung der zuständigen Behörden, Händlern, Zuchtunternehmen und sonstiger Kunden. Der Mitarbeiter wird als Ansprechpartner für die für offizielle Tierkennzeichnung zuständigen Behörden, für die angebotenen Händler sowie aller landwirtschaftlichen Nutztierhalter in der Region DACH fungieren. Hierbei wird es vornehmlich um die Erfüllung der jeweiligen Kundenwünsche, die Beratung und den Service im

beidseitigen Austausch gehen. Dabei gilt dies Speziesübergreifend überwiegend für die Tierarten Rind, Schwein, Schaf und Ziege.

Ihr Aufgabengebiet:

- Übernahme der Betreuung eines bereits bestehenden Kundenstamms
- Auf- und Ausbau der Beziehungen zu unseren Händlern, Behörden und Landwirten
- Sie eruieren die Wünsche Ihrer Ansprechpartner vor Ort und beraten diese lösungsorientiert
- Führen von Verhandlungen mit Entscheidungsträgern
- Sie arbeiten eng mit unserem Vertriebsteam zusammen und unterstützen uns in der Gestaltung unserer Vertriebsprozesse und in der strategischen Weiterentwicklung unseres Unternehmens
- selbstständige Ansprache, Terminkoordinierung, Betreuung von bestehenden Kunden, Interessenten und Kooperationspartnern sowie die Erstellung von Angeboten
- Teilnahme an Messen und anderen Veranstaltungen

Ihr Profil:

- Spaß am eigenverantwortlichen Arbeiten sowie eine hohe Selbstmotivation und Leidenschaft für diese Aufgabe.
- Empathie, Eigeninitiative und ein natürliches Überzeugungstalent, gepaart mit einem Willen zur stetigen Weiterentwicklung.
- Lösungsorientierte Einstellung gepaart mit ambitioniertem Auftreten und Sicherheit im Umgang mit Partnern auf Entscheider Ebene.
- Sie waren oder sind in einem landwirtschaftlichen Umfeld tätig, oder besitzen landwirtschaftliches Grundwissen
- Abgeschlossenes Studium vorrangig im Bereich Landwirtschaft und Agrarwissenschaft, oder im kaufmännischen Bereich wünschenswert.

Wir bieten:

- Ein attraktives Vergütungsmodell mit erfolgsbasierter Provision zusätzlich zum Gehalt
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Ein hochwertiger Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Notwendige Soft- und Hardware sowie erforderliche Telekommunikationsmittel werden Ihnen ab dem ersten Tag zur Verfügung gestellt
- Arbeit in einem großartigen, jungen Team mit modernem Management und flachen Hierarchien
- Möglichkeiten zum Aufstieg – wir fördern Talente!
- **#we are different** – wir unterstützen Vielfalt bei unseren Mitarbeitern

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Kontakt

Allflex Group Germany GmbH
Karl Gausler
Luxemburger Straße 1
48455 Bad Bentheim

Deutschland

kgausler@allflex-germany.com

05924 44898-13

<https://www.allflex-germany.com/>